




PABLO GARCÍA-NIETO

PARTNER

[Madrid](#)

Pablo es socio del área mercantil con experiencia en fusiones y adquisiciones de sociedades cotizadas como no cotizadas.

 +34 91 423 4023

 Pablo.Garcia-Nieto@hsf.com

 [linkedin.com/in/pablo-garc%C3%ADa-nieto-nubiola-a4405943](https://www.linkedin.com/in/pablo-garc%C3%ADa-nieto-nubiola-a4405943)

BACKGROUND

Pablo tiene un LLM de IE Instituto de Empresa de Madrid y desde el año 2010 y 2015 ha sido profesor de capital riesgo y *cross-border M&A*, respectivamente en el LLM de dicha escuela de negocio.

Habla español, inglés y catalán.

KEY SERVICES

Corporate
Mergers & Acquisitions

KEY SECTORS

Financial Buyers

EXPERIENCE

Pablo es socio del área mercantil con experiencia en fusiones y adquisiciones en el ámbito de sociedades cotizadas como no cotizadas, y especialmente en operaciones de capital riesgo (en particular LBOs y MBOs). Ubicado en la oficina de Madrid, Pablo asesora a importantes empresas españolas y extranjeras, sobre todo en operaciones mercantiles, M&A, y *joint ventures*.

Pablo se incorporó como senior associate en la práctica de mercantil en 2009 y promocionó a socio en mayo de 2015. Anteriormente trabajó en otra firma internacional de abogados.

Su experiencia profesional incluye, entre otros:

- Antin Infrastructure Partners en todos los aspectos legales relacionados con la venta de Axió Infraestructuras de Telecomunicaciones a AMP Capital
- Oaktree Capital en la adquisición y financiación de una cartera de préstamos hipotecarios de €740 millones que comprende propiedades inmobiliarias comerciales españolas y portuguesas en poder de FMS Wertmanagement (Project Gaudí)
- Magnum Capital Partners en la venta de Centro Médico Teknon, una clínica líder en el sector hospitalario privado en España
- Kohlberg Kravis Roberts & Co. (KKR) en la adquisición, por valor de €417 millones, de un tercio de la participación en Acciona Energía International, una compañía española enfocada a la operativa de activos renovables del Grupo Acciona fuera de España
- Telefónica en la pretendida venta, por valor de €13,5 mil millones, de O2 a Hutchinson Whampoa
- Antin Infrastructure Partners conjuntamente con RREEF Infrastructure, en todos los aspectos legales relacionados con la adquisición del 90% de Andasol-1 y Andasol-2, dos plantas termosolares en España, propiedad de ACS

ACCOLADES

Su experiencia en el área de mercantil y capital riesgo está reflejada en los principales directorios legales como Chambers and Partners y Legal 500. También ha sido clasificado por Best Lawyers en las áreas de *Corporate and M&A Law* y *Private Equity Law*.

Pablo recibe muy buenas valoraciones por parte de sus clientes, que dicen de él "*particularly due to his personality, strong work ethic and ability to sift through the minutiae and come up with commercially relevant insights. He attracts particular praise for his "calm approach, even when under pressure and the deadlines are extremely tough" and "ability to cut through the issues"*.