



IGNACIO SEGURA

ASSOCIATE

[Madrid](#)

Ignacio Segura es asociado del departamento de Mercantil, M&A de Madrid. Su experiencia se centra especialmente en el sector del capital riesgo, aunque también asesora a compañías en sus materias societarias. Asesora a inversores financieros e industriales nacionales e internacionales.

 +34 91 423 4048

 ignacio.segura@hsf.com

 [linkedin.com/in/ignacio-segura-dlm](https://www.linkedin.com/in/ignacio-segura-dlm)

BACKGROUND

Ignacio es graduado en Derecho por la Universidad Complutense de Madrid y realizó el Máster de Acceso a la Profesión de Abogado en la misma Universidad.

Además de su idioma materno el español, Ignacio habla inglés fluido.

KEY SERVICES

Corporate
Mergers and Acquisitions

KEY SECTORS

Financial Institutions
Financial Buyers

EXPERIENCE

La meticulosidad y el detalle de las habilidades de Ignacio, nos permiten ofrecer a nuestros clientes un asesoramiento personalizado y de alta calidad.

Su experiencia se centra especialmente en el sector del capital riesgo, aunque también asesora a compañías en sus materias societarias. Asesora a inversores financieros e industriales nacionales e internacionales.

La experiencia de Ignacio incluye el asesoramiento:

- Antin Infrastructure Partners en la adquisición de Ufinet Spain, un operador mayorista de fibra óptica en España
 - Goldentree Asset Management en la venta de una cartera de préstamos garantizados y de REOs de Bankia con un saldo total pendiente de aproximadamente €198 millones (Project Giants)
 - Meridia Capital Partners en la pretendida adquisición de un 49% de Porteromania, propiedad de FutbolEmotion
 - Oaktree Capital en la adquisición y financiación de una cartera de préstamos hipotecarios para promotores por valor de €245 millones de Sareb (Project Tambo)
 - un fondo de infraestructuras en la adquisición del 100% de la sociedad concesionaria del Hospital de Vallecas (España)
 - Inabensa en una investigación por acuerdos de cartel de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia en el sector ferroviario
 - Magnum Industrial Partners en la adquisición, por valor de €60 millones, de Lexer 2001, uno de los líderes en el mercado español en asesoramiento legal en pleitos masa y recuperación de deuda. La operación también implicó la reinversión de un número de vendedores así como el otorgamiento de un plan de incentivos único
 - Magnum Industrial Partners en la adquisición de Cobralia Servicios de Recuperación, una plataforma de recuperación de deuda
-

